

営業person
のための

問塾
TOYJUKU

TOYJUKU

問いで、らしく。

Ask Yourself to Be Yourself !

問塾へようこそ。

問いで学ぶ、問いを学ぶ。

全国各地の問塾で

個性豊かな“問い”を体験してください。



しつもんで人生が変わる！

11/2(土)問塾1DAY講座

10:00~18:30

開催地：ゆめ会館【ゆめサロン】@YOKOHAMA

神奈川県横浜市南区八幡町33

横浜市営地下鉄阪東橋駅より徒歩15分/JR関内駅よりタクシー10分/駐車場4台分ありますので、お車でお越しの方は事前にご相談ください（9:30集合できる方は、JR関内駅まで送迎いたします）



Cocoro Sales LAB. 代表

魔法の質問認定講師

藤島幸恵

- ・米国CTI認定プロフェッショナルコーチ(CPCC)
- ・日本メンタルヘルス協会 基礎心理カウンセラー
- ・しつもん財団認定 しつもんコンサルタント
- ・米国NLP協会認定プラクティショナー

1990年~2016年 国内大手生保在籍

プレイヤーとして在籍中は常にトップクラスの成績を挙げ続け、社内表彰多数、MDRT複数回入賞。

ブレインマネージャー(12年)としては、述べ100名以上の営業マンの採用・育成・目標管理に関わる。

入社3年目には独自の「紹介メソッド」を開発し、ベースマーケットのみならず、法人も職域内もほぼ紹介で

販路開拓。国内社では異質な存在。その場だけで終わらず「紹介体質」を創る事にコミットした紹介研修は、

今までにない切り口で意識改革をしながら実践的に学び、結果を出せると密かに口コミで広がっている。

国内生保、外資系生保、代理店、等々多数開催。著書『誰も教えてくれなかった営業の超基本！「アポの5原則」』

『ロープレの基本~新人を優績者に変える40のレッスン~』

6名限定

参加費

24800円

1DAY講座とオンライン講座セット価格となっております。

すべて受講後、しつもん財団より、修了証を発行いたします

お申し込みは

こちらから→

主な講座内容

第1講座目 質問力を磨く

- ・ いい質問とよくない質問
- ・ 魔法の質問とは
- ・ 質問力の活かし方
- ・ 質問力を身につける
- ・ 未来を創り出す質問
- ・ 質問を実践する
- ・ 質問体質になる

第2講座目 自分に質問をする

- ・ 問題が解決しない質問とは
- ・ アイデアや行動を引き出す質問とは
- ・ 課題や問題を解決する
- ・ 答えたくて仕方がなくなる質問とは
- ・ 質問力を向上させるために
- ・ 質問力を実践するために大切なこと
- ・ シャンパンタワーの法則

第3講座 相手に質問をする

- ・ 心にグッとくる質問
- ・ 視点を変える質問
- ・ 掘り下げる質問
- ・ 相手のための質問
- ・ どんな質問をするかより大切なこと

第4講座 質問の種類を学ぶ

- ・ 質問クイズで質問の種類を学ぶ
- ・ スピードクエスチョンとは
- ・ アイデアクエスチョンとは
- ・ セレクトクエスチョンとは
- ・ 各種質問のメリット・デメリット
- ・ 各種質問の活用方法

その他、ただ聴く講座ではなく**体験して学ぶ講座**です。

問塾オンラインレッスン

マツダミヒロによるオンラインレッスンです。

問塾を受講後、メール講座をお届けします。

空いた時間に自分のペースでご受講いただけます。

講座で学びきれない実践の部分を補うための講座です。

質問に答えたり、課題にチャレンジしたり、シェアなどを通じて、質問力をより高められる内容となっています。

- 「質問力を磨く」を深め、実践する
- 「自分に質問する」を深め、実践する
- 「相手に質問する」を深め、実践する
- 「質問の種類を学ぶ」を深め、実践する

問塾は

「講師のよる対面の講座」と「オンラインレッスン」の2つで1つの講座になっているので

オンラインレッスンの修了をもって、問塾修了証を発行させていただきます。

オンラインレッスンは、じっくり学んでいただくため

生徒さん自身の進みぐあいによって異なりますが、

30日～60日で修了することができます。