

誰も教えてくれなかった『アポイント』を完全メソッド化 26年の経験と実践に裏打ちされた“いまさら聞けない” ”営業のカギを教えます

初心者・経験者を問わず、私達は「新しいお客様」に会い続けなければなりません。

★できている人は

その理由がわかる！ なお一層精度を上げてみたいと思いませんか？

★できていない人は

今あるモヤモヤが晴れてスッキリ！ 無理せず自然とやる気になりたくないですか？

★自分ではできていてもイマイチ育成が・・・という方は

教え方・伝え方がわかる！ 誰にでもできるメソッドを手に入れてメンバーのレベルアップを体感してみたくないですか？

講師

 Cocoro Sales LAB.

藤島 幸恵(ふじしま さちえ)

Cocoro Sales LAB.代表 米国CTI認定プロフェッショナルコーチ

1990年、国内大手生保入社。

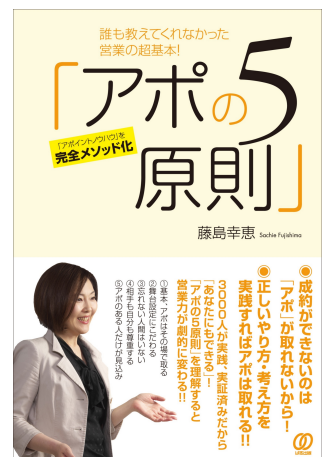
在籍中は常にトップクラスの成績を上げ続け社内表彰多数・MDRT複数回入賞。飛び込み・職域活動が嫌で、入社後すぐにお客様が待っていて下さる「アポ」の探究を始める。3年目には「紹介メソッド」を開発し、ベースマーケットのみならず法も職域内もほぼ紹介で販路開拓、国内社では異質な存在。

プレイングマネージャー(1993~2005)としては、延べ100名以上の営業マンの採用・育成に関わり、メンバーの仕事の質を上げるため「アポの5原則®メソッド」をはじめ様々なメソッドや教材を開発。

国内社在籍中から、営業スキル・マインド研修を社内外、MDRT・JAIFA・TLC・異業種などで展開。一切の営業をせず口コミのみで広がり、「アポの5原則®」紹介ノウハウを約3,000名に伝える。より多くの営業マンの教育に心で関わりたいという思いがとめられず、平成28年夏独立。

【Cocoro Sales LAB.】を立ち上げ、自身も生損保営業に携わりながら”営業現場に一番近い講師“として「この仕事を通して自分らしく人生を楽しめる人を増やしたい」と願って活動中。(ホームページ)<https://cocoro-sales.com/>

著書『誰も教えてくれなかった
営業の超基本！「アポの5原則
』好評発売中



日時・内容

ただ聞くだけではなく、自分で考えながらディスカッションするWS形式の研修です。

2月8日(木) 14:00~17:00

第1回 誰も教えてくれなかった営業の超基本！

【アポの5原則®】Five Stepメソッド

忘れていた自身の基本を振り返り
今より更に「アポ」精度と質を上げる
「目から鱗」の研修です。

＜参加費5,000円＞当日受付にてお支払ください

於 東京都千代田区神田小川町2-2
センタークレストビル7階大会議室

3月15日(木) 14:00~17:00

第2回 トップセールスマンだけがやっている紹介

営業の極意【紹介3原則】5W1Hメソッド

一期一会に終わらない「繋がる」紹介の伝播、そのカギは至ってシンプル！
誰かのマネではない自分だけの『オリジナル紹介メソッド』を手に入れませんか？

＜参加費5,000円＞当日受付にてお支払ください

於 東京都千代田区神田小川町2-2
センタークレストビル7階大会議室

【定員各20名】希少な少人数開催です

＜参加方法＞ 裏面の必要事項ご記入の上、FAXでお申込下さい。

FAX送付先: 03-5283-9695

セミナー参加申込書(必要事項ご記入の上、下記にFAX下さい)

東京海上日動あんしん生命保険(株)
宛(担当:伊藤)

首都圏第一支社
FAX:03-5283-9695

会社名	参加者名	参加日程	連絡先	紹介者名
		2/8 ・ 3/15		
		2/8 ・ 3/15		
		2/8 ・ 3/15		



都営新宿線・小川町駅 B5出口 徒歩20メートル

* B5出口を出たすぐ右手の「セブンイレブン」の右隣のビルです。

東京海上日動あんしん生命保険(株) 首都圏第一支社

TEL: 03-5283-9690 FAX: 03-5283-9695