

誰も教えてくれなかった『アポイント』を完全メソッド化 26年の経験と実践に裏打ちされた“いまさら聞けない”営業 のカギを教えます。

初心者・経験者を問わず、私達は「新しいお客様」に会い続けなければなりません。

★できている人は

その理由がわかる！ なお一層精度を上げてみたいと思いませんか？

★できていない人は

今あるモヤモヤが晴れてスッキリ！ 無理せず自然とやる気になりたくないですか？

★自分ではできていてもイマイチ育成が・・・という方は

教え方・伝え方がわかる！ 誰にでもできるメソッドを手に入れてメンバーのレベルアップを体感してみたくないですか？

講師

 Cocoro Sales LAB.

藤島 幸恵(ふじしま さちえ)

Cocoro Sales LAB.代表 米国CTI認定プロフェッショナルコーチ

1990年、国内大手生保入社。

在籍中は常にトップクラスの成績を上げ続け社内表彰多数・MDRT複数回入賞。飛び込み・職域活動が嫌で、入社後すぐにお客様が待っていて下さる「アポ」の探究を始める。3年目には「紹介メソッド」を開発し、ベースマーケットのみならず法も職域内もほぼ紹介で販路開拓、国内社では異質な存在。

プレイングマネージャー(1993~2005)としては、延べ100名以上の営業マンの採用・育成に関わり、メンバーの仕事の質を上げるため「アポの5原則®メソッド」をはじめ様々なメソッドや教材を開発。

国内社在籍中から、営業スキル・マインド研修を社内外、MDRT・JAIFA・TLC・異業種などで展開。一切の営業をせず口コミのみで広がり、「アポの5原則®」「紹介ノウハウ」を約3,000名に伝える。より多くの営業マンの教育に心で関わりたいという思いがとめられず、平成28年夏独立。

【Cocoro Sales LAB.】を立ち上げ、自身も生損保営業に携わりながら”営業現場に一番近い講師“として「この仕事を通して自分らしく人生を楽しめる人を増やしたい」と願って活動中。(ホームページ)<https://cocoro-sales.com/>

著書『誰も教えてくれなかった
営業の超基本！「アポの5原則
』好評発売中



日時・内容

ただ聞くだけではなく、自分で考えながらディスカッションするWS形式の研修です。

12月8日(金) 14:00~17:00

第1回 誰も教えてくれなかった営業の超基本！

【アポの5原則®】Five Stepメソッド

忘れていた自身の基本を振り返り
今より更に「アポ」精度と質を上げる
「目から鱗」の研修です。

＜参加費5,000円＞当日受付にてお支払ください

於 大阪市中央区城見2-2-53

大阪東京海上日動ビル18階D会議室

2月15日(木) 14:00~17:00

第2回 トップセールスマンだけがやっている紹介

営業の極意【紹介3原則】5W1Hメソッド

一期一会に終わらない「繋がる」紹介の伝播、そのカギは至ってシンプル！

誰かのマネではない自分だけの『オリジナル紹介メソッド』を手に入れますか？

＜参加費5,000円＞当日受付にてお支払ください

於 大阪市中央区城見2-2-53

大阪東京海上日動ビル18階A会議室

＜参加方法＞

裏面の必要事項ご記入の上、FAXでお申込下さい。

FAX送付先: 06-6221-5335

セミナー参加申込書(必要事項ご記入の上、下記にFAX下さい)

東京海上日動あんしん生命保険(株)近畿支社 宛(担当:羽根川)
FAX:06-6221-5335

会社名	参加者名	参加日程	連絡先	紹介者名
		12/8 ・ 2/15		
		12/8 ・ 2/15		
		12/8 ・ 2/15		

●住所:〒540-8505 大阪市中央区城見2-2-53

●行き方: (1)JR環状線・東西線「京橋駅」(南出口)より徒歩5分
南口改札を出て右手前方、青い橋を渡っていただきますと読賣テレビの(「ytv」の)マークが見えます。
その後ろの南側(隣)の黒いビルまでお越しください。

(2)京阪「京橋駅」(片町口)より徒歩7分

西口改札を出て、左手(ツインビル)の方へプロムナードを渡っていただきます。
川の上あたりでさらに左手を見ていただきますと読賣テレビの(「ytv」の)マークが見えます。
その後ろの南側(隣)の黒いビルまでお越しください。

(3)地下鉄長堀鶴見緑地線「大阪ビジネスパーク駅」(4号出口)より徒歩5分

4号出口を上がり、そのまますぐ城見1丁目の交差点まで来ていただきます。
西向かいの富士通ビル裏側にございます黒いビルまでお越しください。

